



Instituto superior de estudios fiscales, a.c.

Algunos de Nuestros Cursos:

FISCAL - GENERAL

- **LA FORMACIÓN DEL CONSULTOR FISCAL** con opción a diplomado:
 - ✓ FASE I - **Personas Morales**, sociedades mercantiles
 - ✓ FASE II - **Personas Morales**, sociedades mercantiles y otros Contribuyentes
 - ✓ FASE III - **Personas Físicas**
 - ✓ FASE IV - **Código Fiscal de la Federación** (Enfoque práctico a contadores).
- **PAGOS PROVISIONALES** y cálculo del ISR anual
- **EI DICTAMEN FISCAL:** caso práctico
- **COMPROBANTES FISCALES DIGITALES**
- **ACTUALIZACIÓN FISCAL**
 - ✓ Reformas Fiscales
 - ✓ Miscelánea Fiscal
 - ✓ Declaración Anual de personas físicas y morales
- **PRECIOS DE TRANSFERENCIA Y PARTES RELACIONADAS**
- **COMERCIO EXTERIOR:** el abc para consultores fiscales
- **ENAJENACIÓN DE ACCIONES** o partes sociales

FISCAL – NÓMINAS

- **SUELDOS Y SALARIOS:** taller de casos prácticos del régimen fiscal
- **OUTSOURCING**, aspectos fiscales y laborales
- **SEGURO SOCIAL E INFONAVIT:** taller sobre aspectos prácticos
- **SALARIO INTEGRADO:** seguro social e INFONAVIT

LEGALES

- **LAS ACTAS DE ASAMBLEA** en las sociedades mercantiles
- **MATERIA LABORAL:** temas selectos y conflictivos
- **EL DESPIDO:** consejos prácticos para un adecuado manejo
- **EL FIDEICOMISO:** régimen legal y fiscal
- **DEFENSA FISCAL:** estudio práctico

FISCAL – EMPRESARIAL POR SECTOR

- **CONSTRUCTORAS:** régimen fiscal, laboral y mercantil
- **RESTAURANTES:** foro fiscal, laboral, operacional y directivo
- **HOTELES:** encuentro fiscal, laboral, operacional y directivo
- **ESCUELAS:** régimen fiscal, laboral y mercantil
- **ASOCIACIONES y SOCIEDADES CIVILES:** régimen fiscal

EMPRESARIALES Y FINANCIEROS

- **ESTRATEGIAS FINANCIERAS** en época de crisis
- **EL FACTOR HUMANO** como detonante del éxito en la empresa moderna
- **EL PERFIL DEL DIRECTIVO DE ALTO RENDIMIENTO**
- Alternativas de **NEGOCIACIONES LABORALES** en tiempos difíciles
- **ESTRATEGIAS DE VENTA** de productos y servicios en tiempos difíciles
- **LA ADMINISTRACIÓN DEL TIEMPO** como base del éxito directivo
- **CÓMO VENCER LA RESISTENCIA AL CAMBIO**
- **PRODUCTOS Y SERVICIOS DE EXCELENCIA** como peldaño para escalar la cumbre empresarial
- **EL LIDERAZGO** de alto nivel, socio del éxito